

Pierre VALLIER

☎ : 336 71 65 16 21

✉ : pierre.vallier@tele2.fr

Formateur en Environnement Ecologique, Social et Industriel

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

Activité Manageriale d'un centres de profits de 2005 – 2007 :

- En 2005, créer et développer l'Agence Sud Est Environnement de 3 consultants par embauche et formation de 2 stagiaires ingénieurs.
- Produire 300 000 €H.T. de prestations à fin 2007 - Objectifs atteints.
- En 2006, animer la dynamique d'équipe manageriale et commerciale de 2 centres de profits sur le Sud-Est par contractualisation des relations entre les deux centres, soit 10 personnes.
- Gérer l'infrastructure de l'établissement valentinois où les 5 filiales du groupe étaient représentées, soit 30 personnes par négociation du budget établissement avec les responsables de filiales. Montant accepté et tenu : 72000 euros.

Activité de Consultant et de Formateur de 1995 – 2004

- Chargé d'étude par recueil des données techniques utiles à la résolution du problème, l'analyse et la critique des informations reçues - Concevoir des solutions et sensibiliser le client à leurs mises en œuvre.
- Chargé d'affaires par l'analyse du besoin avec le client, définir le cahier des charges, proposer, chiffrer et négocier la prestation adéquate.
- Négocier avec les acteurs locaux et l'Administration d'état les solutions stratégiquement et financièrement possibles pour autoriser l'exploitation des sites à risques.
- Tutorer les jeunes embauchés recrutés au métier du conseil et de la relation clients, depuis la transmission de « savoir-faire » techniques aux « savoir-être » professionnels,
- Enseignant annuel en négociation / communication et droit de l'Environnement à l'Université Joseph Fourier,
- Chargé de formation en entreprise sur la gestion de l'environnement et la communication.

Activité de Coaching Interne ou Externe de 1996 - 2007

Accompagnement individuel, d'équipes ou d'organisations pour conduire des changements et des projets professionnels :

- 2 PME de prestations de services intellectuelles ont été développées (Interne),
- 1 groupe avec création d'une filiale environnement à partir du rachat de deux PME (Interne),
- Réfléchir à la mise en place d'une université de formation interne (Interne),
- Diagnostic et Origine du climat social d'une PMI (Externe),
- Accompagnement à l'autonomie d'un service HSE sur site Seveso (Externe),
- Coaching individuel de salariés ou particuliers en cours de bilan ou transition professionnels (Externe).
- Relation d'aide à la définition de projets professionnels des étudiants en Gestion de l'Environnement Industriel (Interne)

FORMATIONS

| | |
|-------------|--|
| 2008 | Congé parental |
| 2009 | Création de ALLIANCE DEVELOPPEMENT. |
| 2004 – 2007 | Certification de Manager Coach en Organisation - Novembre 2007. |
| 1995 – 2007 | Autodidacte dans les métiers du conseil et de la formation auprès des organisations |
| 1994 | Diplôme d'ingénieur en Sciences et Technologies de l'Eau – Institut des Sciences de l'Ingénieur de Montpellier |

DIVERS

- Né le 2/11/1969 – 39 ans - Marié – 3 enfants
- Dispose d'un lieu d'enseignement didactique et de supervision pour sa pratique du coaching
- Pratique sportive de haut niveau en rock acrobatique de 1991 à 1999
- Centres d'intérêt : l'art, le sport, la nature et la spiritualité

REFERENCES

- *Cibles : PME (Bureaux d'études et conseils) et Groupes de contrôles techniques*
- *Fonction : Ingénieur conseil / Développeur d'activité / Coach interne*
- *Ref. : Surf' Alp - Breuil Consultants – E2A – AIF – Norisko – Dekra*

- *Cibles : Nombreuses PMI*
- *Fonction : Consultant / Formateur externe*
- *Ref. Secteur Métallurgie / Chimie / Electronique : Ercei – Catidom – Angers Nickel chrome – Sonel – CIG – Rossignol – Thalès Avionics*
- *Ref. Secteur agroalimentaire : Markal - HeroFrance*

- *Cibles : Groupes industriels Chimie / Pyrotechnie*
- *Fonction : Consultant / Formateur externe*
- *Réf. : Sanofi –Aventis - Total – Cheddite – Slam communication – Areva – Groupe CIRE – BodycottHit – Baule Exsto.*

- *Cibles : Armées (Secteur Pétroliers)*
- *Fonction : Interlocuteur grand compte – Chef de projet*
- *Ref. Secteur pétrolier : SERMACOM (Toulon - Marine nationale) - DIREM- SNOI (France – Armée de terre) - 4ème Régiment AT (Nîmes – Armée de terre)*

- *Cibles : Etudiants*
- *Fonction : Enseignant*
- *Ref : Université de Grenoble et Valence*
 - Master 2 en gestion de l'environnement industriel – Séminaire de « Négociation / Communication »
 - IAE : Licence Economie et Gestion, parcours management des entreprises – Séminaire « Vente et Gestion de la relation Client »